

CURRICULUM VITAE

Nome e Cognome: Alessandro Corradi
Luogo e data di nascita: [REDACTED]
Residenza: Via [REDACTED]
Telefono: [REDACTED]
e-mail: [REDACTED]
Stato civile: [REDACTED]
Sevizio militare: Assolto dal 01/84 al 01/85 corpo Fanteria Trasmissioni
Training di lavoro: Germania, Inghilterra, U.S.A
Conoscenza lingue: Inglese livello medio, buona lettura dei testi tecnici
Hobbies: Attività sportive, calcio, jogging, lettura

Formazione e corsi:

Diploma di "Perito Elettronico Industriale" conseguito nel 1983 presso l' I.T.I.S.
"G. Marconi" di Verona
Corso di programmazione in linguaggio basic (1985)
Corso aziendale "CEGOS" per la gestione dei rapporti interpersonali (1987)

Esperienze professionali:

Dal 23/03/85 al 10/12/86 Netzsch Italiana srl (divisione strumentazione), filiale di Verona, società produttrice di apparecchiature da laboratorio per analisi termiche (industrie, enti, laboratori).

Assistenza clienti Italia, start-up, collaudo, manutenzione e riparazione apparecchiature in sede e presso i clienti, responsabile magazzino parti di ricambio.

Dal 13/12/86 al 30/06/88 Perkin Elmer Italiana Spa, filiale di Padova, società produttrice di apparecchiature da laboratorio per analisi chimiche (industrie, enti, ospedali, laboratori).

Tecnico assistenza clienti Triveneto, apparecchiature per gascromatografia e cromatografia liquida, start-up, collaudo, manutenzione, riparazione strumentazione in sede e presso clienti, formulazione contratti di manutenzione.

Dal 01/07/88 al 15/05/91 SISTREL Spa Milano, società di importazione e vendita strumentazione di misura per laboratori elettrici ed elettronici (industrie, enti, laboratori).

Funzionario vendite Triveneto ed Emilia Romagna, responsabile ufficio di Verona, formulazione offerte, visite a clienti con dimostrazioni pratiche delle apparecchiature, anche con il supporto di product manager delle case rappresentate.

Dal 16/05/91 al 31/12/95 Servotecnica srl Milano, società di importazione e vendita di alimentatori di misura da laboratorio, alimentatori e componenti elettronici (automazione industriale, industrie, laboratori di ricerca).

Funzionario vendite Triveneto, gestivo i clienti direzionali, rivenditori e agenti, dimostrazioni pratiche delle apparecchiature presso i clienti, anche con il supporto di product manager delle case rappresentate.

Dal 02/01/96 al 10/10/98 RADIODETECTION srl Pavia, società di produzione di strumenti elettronici per la localizzazione dei sottoservizi interrati, ricerca guasti su cavi, ricerca perdite idriche, ricerca fughe gas, sistemi di video ispezione tubazioni (gestori acqua, gas, energia, telefonia, enti, comuni, società di scavi, società di mappatura, società di costruzioni, aziende municipalizzate).

Responsabile di area tecnico commerciale Triveneto, Emilia Romagna, Lombardia Orientale, coadiuvato dalla assistente di area promuoveva la vendita delle apparecchiature con dimostrazioni in campo, eseguiva corsi di addestramento ai tecnici utilizzatori degli strumenti e seminari presso i clienti sulle tecniche e tecnologie di ricerca, inoltre gestiva la rete di concessionari per alcune linee di prodotto date in rivendita, sopralluoghi in cantiere per alcune applicazioni particolari.

Dal 11/10/98 al 22/10/02 D.E.S. srl Verona, società di importazione e vendita di apparecchiature per impianti di sicurezza (antintrusione, tvcc, antincendio).

Responsabile vendite Italia per l'intera rete di agenzie, gestivo i clienti direzionali, sviluppo della nuova forza vendita, supporto tecnico commerciale agli agenti, organizzazione meeting, sviluppo offerte, progettazione, promozione presso gli studi tecnici, sopralluoghi in cantiere.

Dal 23/10/02 ad oggi VIVAX srl Pavia, filiale della casa madre inglese RADIODETECTION (quest'ultima è stata acquisita da una multinazionale USA), strumenti elettronici per la localizzazione dei sottoservizi interrati, ricerca guasti su cavi, ricerca perdite idriche, ricerca fughe gas, sistemi di video ispezione tubazioni (gestori acqua, gas, energia, telefonia, enti, comuni, società di scavi, società di mappatura, società di costruzioni, aziende municipalizzate).

Responsabile di area tecnico commerciale Triveneto, Emilia Romagna, Lombardia Orientale, promuove la vendita delle apparecchiature con dimostrazioni giornaliere in campo, esegue corsi di addestramento ai tecnici utilizzatori degli strumenti e seminari presso i clienti sulle tecniche e tecnologie di ricerca, sopralluoghi in cantiere per alcune applicazioni particolari.

Alessandro Corradi

16/06/23